



EAZY **SHIP 2**

MORE THAN JUST SHIPPING

www.eazy2ship.com



EAZY2SHIP Netherlands BV,
Gouverneurlaan 5, 6002 EC
Weert. The Netherlands

EAZY2SHIP Belgium BV - SRL,
Avenue de Broqueville 40, 1200
Woluwe-Saint-Lambert. Belgium



NL: +31 (0) 10 8080183
BE: +32 (0) 2 8083847



» ¿Quiénes somos?

Una red de franquicias que revende servicios de envío y transporte a pequeñas y medianas empresas.

Buscamos personas con espíritu emprendedor que sepan vender y dar servicio a negocios en su área local de franquicia.

Serás el experto local en envíos que ofrece un “One Stop Shipping” (solución integral) de servicios de transporte a empresas de tu zona.

» Socios globales de envío & plataforma online de envíos

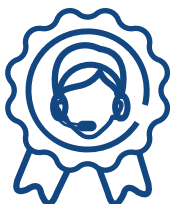
Gracias a nuestra experiencia y red en la industria, tenemos acuerdos con transportistas globales y locales que ofrecen un portafolio de servicios completo para tus clientes potenciales y existentes.

Trabajamos con transportistas líderes en el sector logístico: UPS, FedEx y TNT Express (con servicios exprés y económicos), DHL Parcel y DPD para envíos de paquetería.

Además, para clientes actuales ofrecemos servicios de carga (FREIGHT) en colaboración con DHL Freight y DSV.

Nuestro Portal de Franquicia está conectado con estos transportistas y pone el envío al alcance de tus clientes en segundos.

Nuestros puntos de venta



UN SOLO CONTACTO
PARA EL CLIENTE



SOCIOS DE ENVÍOS
GLOBALES



ENVÍOS NACIONALES
E INTERNACIONALES



PLATAFORMA DE
ENVÍOS DE VANGUARDIA



VENTAJAS FINANCIERAS
Y OTROS BENEFICIOS



UNA SOLA FACTURA
PARA TODOS LOS ENVÍOS

Nuestra tecnología

Estamos totalmente enfocados en el cliente, y eso se refleja en nuestro portal de envíos único; que destaca por su facilidad de uso y que a nuestros clientes les encanta. Además, ofrecemos a nuestros franquiciados nuestro portal de franquicias «back office», que permite automatizar gran parte de los procesos.

En este portal encontrarás:

- ✓ Portal de Franquicia conectado con los transportistas, con un sistema de facturación automatizada y segura.
- ✓ Gestión independiente: Los franquiciados tienen libertad para definir su estrategia y pueden gestionar los precios y los márgenes con total autonomía.
- ✓ Herramientas de gestión y reportes de clientes, incluyendo un sistema de tickets entre clientes, franquiciados y soporte central.
- ✓ Soluciones innovadoras de comunicación, con un sistema de «tickets» que conecta a clientes, franquiciados y nuestro centro de asistencia central.
- ✓ Sistema de Voz sobre IP (VOIP) integrado con el Portal de Envíos y Franquicias, que asigna un número local para brindar máxima flexibilidad y visibilidad total.



¿Cuánto apoyo puedo esperar?

En **EAZY2SHIP** no buscamos simplemente «otra» franquicia, sino crear verdaderos socios comerciales capaces de liderar el crecimiento y la gestión de un negocio sólido, sostenible y rentable en su zona.

Esto no se logra únicamente con esfuerzo, sino también con un verdadero espíritu de colaboración: trabajando en equipo, compartiendo ideas y aplicando las mejores prácticas.

Adoptamos una filosofía de «EQUIPO», Together Everyone Achieves More (juntos todos logramos más).

Es un principio que forma parte de nuestro código ético y que guía todas nuestras acciones.

Sabemos que, especialmente en la fase inicial de una franquicia, es necesario mucho aprendizaje, apoyo y acompañamiento en el terreno. Por eso estaremos a su lado para guiarle en cada paso.

Ofrecemos un amplio programa de incorporación que incluye, entre otras cosas, sesiones de aprendizaje, visitas a su área principal y a nuestro centro de asistencia. Adaptamos el programa a sus necesidades.

Nuestro apoyo incluye:

- ✓ Acuerdos establecidos con transportistas: acceso como distribuidor autorizado, además de conocimiento profundo de nuestros socios de transporte y del sector logístico.
- ✓ Tecnología de gestión: un portal de envíos avanzado que centraliza todos los procesos de franquicia.
- ✓ Portal integral para clientes: gestión de relaciones, facturación y cobros en un solo lugar.
- ✓ Asesoría comercial personalizada: ponemos a su disposición nuestra experiencia en ventas, adaptando la estrategia a su estilo y a su mercado local.
- ✓ Centro de Asistencia al Cliente: atendemos directamente las consultas de los clientes y coordinamos con los transportistas permitiéndole, enfocarse plenamente en hacer crecer su negocio.





Comprar una franquicia EAZY2SHIP

Una franquicia EAZY2SHIP en Bélgica y los Países Bajos tiene un área principal (basada en códigos postales), donde usted será el experto local en envíos.

Reconocemos que probablemente ya tenga una red en todo el país y nuestro enfoque de área «no exclusiva» le permitirá hacerlo.

Contamos con herramientas para gestionar esto y evitar posibles conflictos internos.

Una franquicia de EAZY2SHIP cuesta 25 000 € y es un acuerdo de 3 años renovable, sin costos adicionales siempre que se cumplan los objetivos establecidos.

Otros costos para poner en marcha el negocio son mínimos, ya que la mayoría de nuestros franquiciados trabajan desde casa. Esto les brinda la flexibilidad y libertad que muchas personas buscan.



¿Cuánto puedo ganar?

La respuesta a esta pregunta depende mucho de usted, de su impulso, compromiso y ética de trabajo.

Un esfuerzo parcial o a tiempo casual, más a menudo que no, producirá resultados limitados.

La franquicia EAZY2SHIP le permite construir un verdadero ingreso residual, basado en ingresos recurrentes de clientes existentes y satisfechos.



El proceso de compra

Si está interesado en una franquicia de EAZY2SHIP le sugerimos comenzar con un proceso de diligencia debida para determinar si EAZY2SHIP es adecuada para Usted.

El primer paso clave es reunirse para conocernos y entender nuestras trayectorias y expectativas.

Contamos con material importante que necesitará revisar para comprender mejor nuestro modelo de negocio y su potencial de ganancias.

Hacemos esto firmando nuestro Acuerdo de Confidencialidad (AC); luego estaremos listos para compartir todo nuestro material con usted.

1. Introducción: idealmente a través de una reunión personal estaremos encantados de visitarle en su propio entorno.
2. Durante esta reunión, le proporcionaremos más detalles y le entregaremos el AC para su revisión.
3. Una vez recibido el AC, le enviaremos:
 - ✓ ACUERDO DE FRANQUICIA
 - ✓ MANUAL DE OPERACIONES
 - ✓ MODELO DE EVALUACIÓN DE FRANQUICIAS
4. Después de su revisión, nos reuniremos en una de nuestras instalaciones para comentar sus observaciones y aclarar cualquier duda.
5. También aprovecharemos esta oportunidad para conversar sobre la puesta en marcha de su negocio y otros aspectos necesarios para iniciar su franquicia.

